



kynect

Plan de Compensación

7 DE OCTUBRE DE 2019

Plan de Compensación



Ventas Inmediatas es Igual a Ingreso Inmediato

Los Asociados Independientes pueden ganar dos formas de ingresos inmediatos*: Bonos de Cliente Personal y Bonos de Cliente de Equipo. Kynect paga Bonos de Cliente Personal cuando un Asociado inscribe exitosamente nuevos clientes en algún Servicio Kynect. Kynect paga Bonos de Cliente de Equipo cuando un Qualified Director o de nivel superior ayuda a sus Asociados patrocinados personalmente a inscribir nuevos clientes en algún Servicio Kynect. Los Bonos de Cliente Personal y Cliente de Equipo se activan todos los viernes en las cuentas de servicio pendientes o activas. Todos los bonos serán revisados y pueden ser retenidos.

BONOS DE CLIENTE PERSONAL

Nuevos Asociados pueden ganar hasta \$1200 en sus primeros 90 días con los Bonos de Cliente Personal mediante el mercadeo y venta de los Servicios Kynect y la inscripción de nuevos clientes. Puedes convertirte en Qualified Director y ganar un Bono de Cliente Personal de \$100 cuando personalmente ofrezcas y vendas los Servicios Kynect e inscribas un total de 4 Puntos de Clientes Personales de Servicio pendientes o activas en un plazo de 30 días a partir de tu fecha de inicio.* Al menos que tu cuenta personal ya fue usada para adquirir el bono de otro Asociado, tu propia cuenta personal puede contar para este bono. Deberás inscribir al menos un cliente fuera de tu hogar para lograr convertirte en Qualified Director y poder activar tu Bono de Cliente Personal. Gana un Bono de Cliente Personal (de \$100) cuando ofrezcas y vendas personalmente los Servicios Kynect e inscribas un total de 7 Puntos de Clientes de Servicio pendientes o activos durante los primeros 60 días a partir de tu fecha de inicio.* Gana un Bono de Cliente Personal (de \$500) cuando ofrezcas y vendas personalmente los Servicios Kynect e inscribas un total de 10 Puntos de Clientes de Servicio pendientes o activos durante los primeros 60 días a partir de tu fecha de inicio.* Gana un Bono de Cliente Personal (de \$500) cuando ofrezcas y vendas personalmente los Servicios Kynect e inscribas un total de 15 Puntos de Clientes de Servicio pendientes o activos durante los primeros 90 días a partir de tu fecha de inicio.*

BONOS DE CLIENTE DE EQUIPO

Los Qualified Directors y cualquier Asociado de alto rango pueden ganar un Bono de Cliente de Equipo de \$100 por las ventas de los Servicios Kynect por cada Asociado patrocinado personalmente que también venda servicios y tenga un total de 4 Puntos de Clientes Personales pendientes o activos dentro de los primeros 30 días de su fecha de inicio.**

*Consultar la tabla de Ingresos Inmediatos (Figura 2) para más detalles
** Consulta los Valores de puntaje para calificar (Figura 1) para detalles.

Valores de Puntaje Para Calificar

Los valores de puntos se aplican al ascenso de rango, calificación, ingresos inmediatos y bonos de liderazgo		VALOR DE PUNTOS DEL CLIENTE
	Electricidad (Residencial)	1
	Georgia Gas (Residencial)	1
	Northeast Gas (Residencial)	.5
	Servicios Celulares - Transferencia de Número Actual	1
	Servicios Celulares - Número Nuevo*	.5
	Servicios de Protección	0
	Voz Digital	0

*Después de los 90 días, las cuentas en buen estado se actualizarán a 1 punto.

Figura 1

Ingreso Inmediato

NIVEL	NOMBRE	CALIFICACIÓN PARA LOS BONOS	BONOS
TÚ	Bono de Cliente Personal 4	• Inscribir un total de 4 Puntos de Clientes Personales en tus primeros 30 días (1 pt fuera del hogar)	\$100
TÚ	Bono de Cliente Personal 7	• Inscribir un total de 7 Puntos de Clientes Personales en tus primeros 60 días (2 pt fuera del hogar)	\$100
TÚ	Bono de Cliente Personal 10	• Inscribir un total de 10 Puntos de Clientes Personales en tus primeros 60 días (4 pt fuera del hogar)	\$500
TÚ	Bono de Cliente Personal 15	• Inscribir un total de 15 Puntos de Clientes Personales en tus primeros 90 días (7 pt fuera del hogar)	\$500
1	Bono de Cliente de Equipo 4	Tus AI patrocinados personalmente llegan a ser Qualified Director al ofrecer y vender los Servicios Kynect con un total de 4 Puntos de Clientes en sus primeros 30 días como nuevo Asociado	\$100

Figura 2

Bonos de Cliente de Equipo

Puedes ganar Bonos de Cliente de Equipo al cumplir ciertos requisitos de ventas y al alcanzar cualquiera de las cinco posiciones de liderazgo. En cada posición de liderazgo, puedes comenzar a formar una nueva organización de liderazgo de clientes y puedes ganar Bonos de Cliente de Equipo por las ventas de tu organización de liderazgo.

Los Bonos de Cliente de Equipo se pagan cuando un nuevo Asociado se integra a tu organización de liderazgo en cualquier nivel y gana BCP 4, BCP 10 y/o BCP 15 al vender Servicios Kynect.

Con el fin de recibir Bonos de Cliente Personal y/o de Cliente de Equipo, deberás tener los Puntos de Clientes pendientes o activos requeridos, basados en tu posición de liderazgo en la fecha de calificación mensual. Los Bonos de Cliente de Equipo se activarán todos los viernes por las ventas en las cuentas de servicio pendientes o activas y se pagarán una semana después al viernes siguiente. Todos los bonos están sujetos a revisión y pueden ser retenidos. La fecha de calificación para los bonos semanales es cada viernes.

BONOS DE CLIENTE DE EQUIPO

REGIONAL DIRECTOR	MANAGING DIRECTOR	SENIOR DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR	NATIONAL DIRECTOR
\$25 5 Puntos de Cliente (1 fuera del hogar)	+\$75 10 Puntos de Cliente (4 fuera del hogar)	+\$100 15 Puntos de Cliente (7 fuera del hogar)	+\$50 20 Puntos de Cliente (12 fuera del hogar)	+\$50 20 Puntos de Cliente (12 fuera del hogar)
↓	↓	↓	↓	↓
A NIVELES ILIMITADOS				

Calificación de Posiciones DIRECTOR

- Inscribirte como Asociado Independiente por \$199.

QUALIFIED DIRECTOR (QD)

- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 4 Puntos de Clientes pendientes o activos, uno de los cuales debe ser un cliente fuera de tu hogar.
- Tu suscripción a Kynect Pro puede contar como 2 Puntos de Cliente Personal para tu calificación.

REGIONAL DIRECTOR (RD)

- Ser un Qualified Director.
- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 5 Puntos de Clientes Personales pendientes o activos de Stream, 1 de los cuales debe ser un cliente fuera de tu hogar.

- Patrocinar personalmente a 2 Directors.
- Adquirir un total de 6 Puntos de Cliente de Equipo pendientes o activos. Hasta 2 puntos de Kynect Pro pueden contar para los 6.
- Si asciendes a RD en tus primeros 120 días, ganarás un Bono de Comienzo Rápido para Regional Director de \$300 y tu RD codificado recibirá un Bono Igualado de Comienzo Rápido para Regional Director de \$300.

MANAGING DIRECTOR (MD)

- Ser un Regional Director.
- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 10 Puntos de Clientes pendientes o activos, 4 de los cuales deben ser clientes fuera de tu hogar.
- Patrocinar personalmente a 2 Directors en tu organización de Regional Director.
- Desarrollar 2 Regional Directors en los 5 primeros niveles de tu organización de Regional Director codificada. Al menos uno debe estar activo.
- Adquirir un total de 40 puntos de Cliente de Equipo pendientes o activos codificados. Hasta 8 puntos de Kynect Pro pueden contar para los 40.*
- Si asciendes a MD dentro de tus primeros 120 días, ganarás un Bono de Comienzo Rápido para Managing Director de \$500 y tu MD codificado recibirá un Bono Igualado de Comienzo Rápido para Managing Director de \$500.

SENIOR DIRECTOR (SD)

- Ser un Managing Director.
- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 15 Puntos de Clientes pendientes o activos, 7 de los cuales deben ser clientes fuera de tu hogar.
- Patrocinar personalmente 2 Directors adicionales en tu organización MD codificada.
- Desarrollar 2 Managing Directors en los 5 primeros niveles de tu organización de MD codificada. Al menos uno debe estar activo.
- Adquirir un total de 140 puntos de Cliente de Equipo pendientes o activos codificados de Stream. Hasta 16 puntos de Kynect Pro pueden contar para los 140.*

EXECUTIVE DIRECTOR (ED)

- Ser un Senior Director.
- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 20 Puntos de Clientes pendientes o activos, 12 de los cuales deben ser clientes fuera de tu hogar.
- Desarrollar 5 Senior Directors en cualquier nivel de tu organización SD codificada. Al menos uno debe estar activo.
- Adquirir 1000 puntos de Cliente de Equipo pendientes o activos codificado. Hasta 100 puntos de Kynect Pro pueden contar para los 1000.*

NATIONAL DIRECTOR (ND)

- Ser un Executive Director.
- Vender personalmente servicios e inscribir un total de 20 Puntos de Clientes pendientes o activos, 12 de los cuales deben ser clientes fuera de tu hogar.
- Desarrollar 5 ED activos en tu organización codificada o patrocinados personalmente con al menos 1 en tu código ED, O 3 ED activos en tu código ED.
- Adquirir 5000 clientes activos o pendientes por los que se te paga MEI en toda tu organización. No se incluyen los clientes de 2da y 3ra generación.*

* Cada Asociado de la línea descendente solo puede contribuir un máximo de 33% de los Puntos de Team Customer codificado para alcanzar el ascenso, según se requiera.

Ingreso Mensual Recurrente

Tu ganarás un Ingreso Mensual Recurrente (MEI) al vender servicios Kynect, inscribir a clientes y mantener sus cuentas. También puedes ganar MEI por las cuentas de los clientes inscritos por los Asociados en tu organización de liderazgo.

El pago del MEI será emitido el día 15 de cada mes posterior al mes en que el que Kynect reciba pago de parte de los clientes. Los pagos de MEI están sujetos a revisión y pueden ser retenidos. Deberás reunir dos requisitos, el de calificación mensual y uno por única vez para recibir MEI. Las calificaciones para MEI se cumplen una vez según la posición de liderazgo obtenida, y cada mes por Puntos de Clientes personales pendientes o activos en la Fecha de Calificación. La Fecha de Calificación es el último día de cada mes.

MEI BÁSICO

Ganarás el MEI Básico por las ventas en tus cuentas personales de clientes activos con un valor de medio punto o más, así como el de las cuentas inscritas por Asociados en tu organización a 5 niveles. Debes ser un Qualified Director para ser elegible y poder ganar MEI en tu primer nivel. Para ser elegible a ganar MEI en tu nivel personal, deberás alcanzar 15 Puntos de Cliente Personal. Deberás obtener y mantener una posición de liderazgo de RD, MD, SD, ED o ND para ser elegible a ganar MEI hasta 5 niveles.

MEI POR LIDERAZGO

Ganarás MEI por Liderazgo por las ventas en tus cuentas personales de clientes activos con un valor de cliente de uno o medio punto, así como el de las cuentas de servicio activas de los clientes inscritos por Asociados en tus organizaciones de liderazgo RD, MD, SD, ED y ND a niveles ilimitados.

Ingreso Mensual Recurrente

NIVEL DE ORGANIZACIÓN	MEI BÁSICO ¹	CALIFICACIÓN PARA MEI					MEI POR LIDERAZGO				
TÚ	\$0.50	Debes tener 15 Puntos de Cliente Personal para ganar MEI personal.					POSICIÓN DE LIDERAZGO				
1	\$0.25	QD Y 4 PUNTOS DE CLIENTE (1 FUERA DEL HOGAR)	RD	MD	SD	ED/ND	RD	MD	SD	ED	ND
2	\$0.50		5	10	15	20	\$0.10	\$0.15	\$0.50	\$0.75	\$0.50
3	\$0.75		PUNTOS DE CLIENTE (1 FUERA DEL HOGAR)	PUNTOS DE CLIENTE (4 FUERA DEL HOGAR)	PUNTOS DE CLIENTE (7 FUERA DEL HOGAR)	PUNTOS DE CLIENTE (12 FUERA DEL HOGAR)	↓	↓	↓	↓	↓
4	\$1.00										
5	\$2.00										

- A partir del 14/1/18, los montos del MEI Básico se aplican a 1 punto (valor total del MEI) o .5 punto (mitad del valor del MEI) de los Servicios Kynect para todos los mercados; se aplican las siguientes condiciones a los clientes que se hayan inscrito después del 1 de Enero de 2015:

 - (a) Las comisiones MEI se activan con los clientes de Georgia Gas residenciales que facturen 10 termias o más por mes.
 - (b) Las comisiones MEI se activan con los clientes de Northeast Gas residenciales que facturen 25 termias o más por mes.
 - (c) Las comisiones MEI se activan con los clientes de Electricidad que facturen 250 kWh o más por mes.
 - (d) Las comisiones MEI se activan a 1.5 x MEI Básico con los clientes de Georgia que facturen 200 Termias o más por mes.
 - (e) Las comisiones MEI se activan a 1.5 x MEI Básico con los clientes de electricidad residenciales de TX y Northeast

- que facturen 3000 kWh o más por mes.

 - (f) Las Comisiones por MEI se activan a 2 x MEI Básico con los clientes de Northeast Gas residenciales que facturen 250 termias o más por mes.
- A partir del 7/3/2019, los valores de Punto de Cliente para los siguientes servicios serán equivalentes a cero (0) y el Multiplicador de MEI será equivalente a 1 punto y se aplicará para el pago del MEI:

 - Voz Digital • Médico Virtual • Asistencia en Carretera • Apoyo Tecnológico • Protección Contra Robo de Identidad
- Las cuentas de cliente deben estar pendientes o activas.

Período de Gracia

Debes permanecer calificado mensualmente para recibir comisiones. Si no calificas al fin de mes, entonces se aplicará un Período de Gracia por ese mes. Durante el período de gracia, tu recibirás MEI durante ese mes como si estuviera calificado. Este Período de Gracia se aplica para todas las comisiones.*

*National Directors son pagados pese a las calificaciones mensuales.

Activo vs. Inactivo

Debes mantener una posición "Activa" para ser elegible para ganar comisiones. Mantén el estatus Activo al completar uno de los siguientes requisitos:

- Suscribirte y pagar por Kynect Pro
- Tener 10 Puntos de Cliente Personal (1 punto del SMS puede contar para los 10)
- Patrocinar personalmente a un Asociado o cliente activo dentro de los últimos 120 días

Estos requisitos se monitorearán conforme con las evaluaciones del sistema actual de las Calificaciones al Final de Mes (EOM). La auditoría de 120 días solo se realizará en aquellos que no estén suscritos a Kynect Pro o no tengan 10 Puntos de Cliente Personal. Ten en cuenta de que debes estar Activo y calificado dentro de tu rango específico para ganar compensaciones. En el caso de alcanzar el estatus Inactivo, se perderán todas las comisiones pendientes.** Para recuperar el estatus Activo, debes cumplir uno de los tres requisitos mencionados arriba antes de la próxima Fecha de Calificación EOM.

**La verificación de estatus Activo vs. Inactivo NO se aplica durante el primer año de un Asociado. Las auditorías solo se aplican en aquellos que han estado en el negocio durante 13 meses o más.

Incentivos

Como Managing Director o superior, puedes ganar incentivos para el siguiente año completando los requisitos de calificación para tu rango antes del 31 de diciembre a las 11:59 p.m. TC del año actual. Los miembros calificados deben estar al día y su posición en buen estado para recibir beneficios. La buena posición se define como (1), una AI que no se ha determinado que ha violado las Políticas y Procedimientos de Kynect de conformidad con una investigación, o (2) no ha fallado en cooperar en una investigación de Políticas y Procedimientos.

Los incentivos no constituyen compensación de AI. Por lo tanto, los términos y condiciones de los incentivos están sujetos a posibles cambios sin aviso de 30 días.

Requisitos Para Calificar

RANGO DE LIDERAZGO	A.P.C.*	A.C.C.*	P.L.C.*
MD	10	300	20
SD	10	300	20
ED	5	300	20
ND	0	300	20
PRESIDENT'S CLUB	0	300	20

*A.P.C. - Puntos de Clientes Personales Anuales *A.C.C. - Puntos de Clientes Codificados Anuales *P.L.C. - Puntos de Clientes Personales de Por Vida

Si te conviertes en un Ganador de los 50 con Más Ingresos, puedes ganar un lugar en el President's Club. El club no es un incentivo en sí mismo, pero como miembro se te puede otorgar un Mercedes Benz, dotado con un anillo del President's Club y ser invitado a asistir a Kynect Getaway y un retiro especial del President's Club. También puedes ganar otros incentivos, como el Viaje de los de Mejor Desempeño, el Bono MEI y beneficios en Kynect al completar los requisitos de calificación antes del 31 de diciembre a las 11:59 p.m. TC del año actual.

MANTENTE CALIFICADO

Una vez alcanzados los requisitos de calificación, se deben mantener durante el año calendario actual para continuar recibiendo incentivos. Es decir, se deben mantener las calificaciones mensuales de 300 Puntos de Clientes Codificados o más, de este año y del anterior.

Kynect realizará evaluaciones mensuales para determinar si se han mantenido las calificaciones. En caso de perder tus calificaciones, se te concederá un período de "Gracia" para que recuperes tus 300 Puntos de Clientes Codificados antes del período de evaluación siguiente. El período de "Gracia" comienza el mismo día en que se realiza la evaluación que detectó que no calificabas y finaliza el último día del mismo mes. La imposibilidad de volver a calificar al final del período de "Gracia" dará como resultado la descalificación de incentivos para lo que resta del año.

Ejemplo: Si no calificas al 1 de abril de 2019, el período de "Gracia" se extenderá hasta el 30 de abril de 2019. El 1 de mayo de 2019 se realizará otra evaluación. Si no ha vuelto a calificar para la evaluación del 1 de mayo, quedará descalificado para los incentivos del resto del año.

PROGRAMA DE AUTOMÓVILES MERCEDES

Los Managing Directors hasta National Directors que califiquen pueden ganar el arrendamiento por 12 meses de un Mercedes-Benz, propiedad de Stream. Los participantes del programa de automóvil Mercedes deben tener una licencia de conductor válida en los Estados Unidos. El arrendamiento comienza el día en que recibes tu automóvil. Al final de cada año calendario, debes cumplir con los requisitos de calificación para extender el arrendamiento. Para participar en este programa de incentivos en particular, también debes firmar el formulario de reconocimiento del programa Kynect Mercedes y cumplir con sus disposiciones.

VACACIONES KYNECT

Los Senior Directors recién ascendidos que hayan calificado en el año calendario actual y los Managing Directors existentes y de nivel superior que cumplan con las calificaciones de fin de año pueden ganar este viaje.

VIAJE PARA LOS DE MEJOR DESEMPEÑO

Los Executive Directors recién ascendidos y que hayan calificado en el período de calificación actual y los Executive Directors existentes y mayores que cumplen con los requisitos de calificación de fin de año pueden ganar este viaje.

BENEFICIOS EN KYNECTION

Los Executive Directors y de nivel superior que califiquen reciben regalos y beneficios adicionales en la conferencia nacional Kynect de Kynect.

BONOS MEI*

Los Managing Directors y de nivel superior que califiquen ganarán el pago de un MEI adicional para la primera generación de clientes codificados más la segunda y tercera generación de clientes de Asociados que le hayan quitado la codificación. El Bono MEI se calcula multiplicando el MEI Básico por el monto en dólares especificado para cada pago generacional de la calificación. Una vez que un AI califica para el Bono MEI, debe mantener su estatus de calificación en forma mensual para continuar recibiendo un Bono MEI.

Cuadro de Bonos MEI

MANAGING DIRECTOR		SENIOR DIRECTOR		EXECUTIVE DIRECTOR	
1er Gen	+\$0.20	1er Gen	+\$0.25		
2a Gen		2a Gen	+\$0.15	2a Gen	+\$0.30
3a Gen		3a Gen	+\$0.15	3a Gen	+\$0.30

*Ten en cuenta que los accionistas, empleados actuales y/o anteriores de Kynect no califican para recibir los Bonos de MEI en ningún momento. Los AIs que adquieran el estatus de Senior Director o nivel superior dentro de las dos semanas de incorporarse a Stream deben alcanzar el estatus de National Director o nivel superior para calificar para el Bono de MEI. Los clientes que no paguen su factura completa no sumarán para el Bono de MEI. Para que los Clientes Codificados Anuales puedan calificar para el Bono MEI, no más del 33% de los Clientes Codificados Anuales pueden provenir de un solo asociado de la línea descendente.

Ingreso Mensual Recurrente en Cuentas Comerciales

Las cuentas comerciales pagan ingreso de la misma manera que las residenciales; no obstante, los montos en dólares por nivel pueden variar según el uso.

NIVEL	ELECTRICIDAD EN TEXAS				ELECTRICIDAD EN EL NORESTE				GAS NATURAL			
	NIVEL A 12,001 - 60,000 kWh 1 PUNTO	NIVEL B 60,001 - 150,000 kWh 2 PUNTOS	NIVEL C 150,001 - 300,000 kWh 3 PUNTOS	NIVEL D 300,001 + kWh 4 PUNTOS	NIVEL A 12,001 - 60,000 kWh 1 PUNTOS	NIVEL B 60,001 - 150,000 kWh 2 PUNTOS	NIVEL C 150,001 - 300,000 kWh 3 PUNTOS	NIVEL D 300,001 + kWh 4 PUNTOS	NIVEL A 300-1,499 Therms 1 PUNTO	NIVEL B 1,500-4,999 Therms 2 PUNTOS	NIVEL C 5,000-9,999 Therms 3 PUNTOS	NIVEL D 10,000 + Therms 4 PUNTOS
TÚ	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00
1	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00
2	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00
3	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00
4	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00
5	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00
MEI POR LIDERAZGO												
RD	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40
MD	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60
SD	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00
ED	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00
ND	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00

Las cuentas que caigan por debajo del Nivel A recibirán 1 punto, pero no comisión.